



කැලණීය විශ්වවිද්‍යාලය - ශ්‍රී ලංකාව

ශ්‍රද්ධී සහ අඛණ්ඩ අධ්‍යාපන කෙන්ද්‍රය

වාණිජ හා කළමනාකරණ අධ්‍යාපන පියා

ව්‍යාපාර කළමනාකරණවේදී (සාමාන්‍ය) උපාධි දෙවන පරීක්ෂණය (බාහිර) - 2019

මැයි - 2023

BMGT E 2055 - ව්‍යාපාර කොරුජුරු පද්ධති

Index Number

කාලය: ජූයෝ 03 දි

උපදෙස් සියලුම සැලකිල්ලෙන් කියවන්න.

- සියලුම ප්‍රශ්නවලට පිළිතුරු සපයන්න.
- මෙම ප්‍රශ්න පත්‍රය කොටස් දෙකකින් (02) සමන්විත වේ.

I කොටස: ව්‍යුහගත ප්‍රශ්න 35ක්, ලකුණු 70ක් සඳහා

II කොටස: රචනා ප්‍රශ්න 02ක්, ලකුණු 30ක් සඳහා

- I කොටසෙහි ඇති ප්‍රශ්නවලට පිළිතුරු මෙම ප්‍රශ්න පත්‍රයේම සටහන් කරන්න. (පිළිතුරු දීම සඳහා ලබාදෙන පොත් පි.වේ සපයන ලද පිළිතුරු වලට ලකුණු දෙනු නොලැබේ)
- II කොටසට අදාළ පිළිතුරු, විභාග කාර්යමන්ඩලය විසින් ලබා දෙනු ලබන පොත් පි.වේ පමණක් ලිවිය යුතුය.
- ප්‍රශ්නයට අදාළ සෑම පිළිතුරක්ම පොත් පි.වේ අවශ්‍ය ප්‍රෙවකින් ආරම්භ කරන්න.

I කොටස

පහත දී ඇති ප්‍රකාශ මැනවින් කියවා ඒවා සතුයේ ද නැතිනම් අසත්‍යයයි දැයි ප්‍රශ්නය අවසානයේ වර්ගන් තුළ දී ඇති පුදු වචනය යටත් ඉරක් ඇදිමෙන් දක්වන්න.

Index Number	
---------------------	--

- 9) පාරිභෝගික සම්බන්ධතා කළමනාකරණ පද්ධති හාවිතය මගින් කුඩා ව්‍යාපාරවලට පමණක් ප්‍රතිලාභ ලබා ගත හැක. (සහත්‍යය/ අසත්‍යය)
- 10) සැපයුම් දාම කළමනාකරණ කොටස්වල හදවත ලෙස ‘සැලපුම් කිරීමේ අදියර’ දැක්විය හැකිය (සහත්‍යය/ අසත්‍යය)

වඩාන්ම පූදුසු පිළිතුර යටින් ඉරක් අදින්න

- 11) තොරතුරු තාක්ෂණය හා බැඳී සඳාචාරාන්මක මානයක් තොවන්නේ,
- අ) දේපල අයිතිවාසිකම් සහ බැඳීම්
 - ආ) පද්ධතියේ ග්‍රෑනාත්මකභාවය
 - ඇ) ආයතනික සංස්කෘතිය
 - ඈ) තොරතුරු අයිතිවාසිකම් සහ වගකීම්
- 12) රෑ- වාණිජයේ සමාගමක් ඔවුන් හරහා කරන සූම ගනුදෙනුවක් සඳහාම විකුණුම්කරුවන්ගෙන් ගාස්තුවක් අය කිරීම සිදු කරන අදායම ආකෘතිය වන්නේ,
- අ) විකුණුම් අදායම ආකෘතියයි (Sales Revenue Model)
 - ආ) ගණුදෙනු ගාස්තු අදායම ආකෘතියයි (Transaction Fee Revenue Model)
 - ඇ) අනුබද්ධ අදායම ආකෘතියයි (Affiliate Revenue Model)
 - ඈ) නිදහස් අදායම ආකෘතියයි (Freemium Revenue Model)
- 13). ව්‍යාප්ත විමට මිනිස් හැසිරීමේ එතරම බලපෑමක් තොමැනි මෙන්ම වෙනත් පරිගණක වැඩසටහන් ගොනුවලට සම්බන්ධ තොවී තනිවම ක්‍රියා කළ හැකි අනිශ්චිත මඟ්‍යකාංගය (Malicious software) වන්නේ,
- අ) වර්මස් (Worms)
 - ආ) වයිරසය (Virus)
 - ඇ) ඔත්තු මඟ්‍යකාංග (Spyware)
 - ඈ) මෛර්ජන් හෝරස් (Trojan horse)

- 14). ස්නයිලර් ප්‍රහාරයක් යනුවෙන් හඳුන්වන්නේ,
- අ) ජාලයක් හරහා ගමන් කරන තොරතුරු නිරීක්ෂණය කරන අනවසරයෙන් සටන්දීමේ වැඩසටහනකි
 - ආ) වෙබ් අඩවි ලිමිකරුවන් අපහසුකාවයට පත් කරන අන්දමින් ඒවාගේ අන්තර්ගතය ප්‍රහාරකයන්ගේම පැනිවිඩ මගින් ප්‍රතිස්ථාපනය කිරීමේ සිදුවීමයි.
 - ඇ) යම් වෙබ් අඩවියක් අපේක්ෂිත ගමනාන්තය ලෙස මවා පෙන්වමින්, අපේක්ෂිත ලිපිනයට වඩා වෙනස් ලිපිනයකට වෙබ් සබැඳියක් යළි හරවා යැවීමයි.
 - ඈ) වෙනත් කෙනෙකු ලෙස පෙනී සිටීමට සමාජ ආරක්ෂණ හඳුනාගැනීමේ අංක, රියදුරු බලපත්‍ර අංක හෝ තොයිට කාඩ් අංක වැනි පුද්ගලික තොරතුරුවල ප්‍රධාන තොටස් ලබා ගන්නා අපරාධයකි.
- 15). ආයතනික ඉගනීම යනුවෙන් හැඳින්වෙන්නේ කුමක්ද?
- අ) ආයතනයක සේවකයන්ට අඛණ්ඩව පුහුණු වැඩසටහන් සංවිධානය කිරීමයි.
 - ආ) අන්දකීම් ලබා ගැනීම තුළින් ආයතනයක සේවකයන් තම දැනුම වර්ධනය කර ගැනීමේ ක්‍රියාවයි.
 - ඇ) අන්දකීම් ලබා ගැනීම සහ දැනුම නිර්මාණය කිරීම සඳහා එම අන්දකීම් හාවිතා කිරීම තුළින් ආයතනයක් කාලයන් සමඟ දියුණු වන ක්‍රියාවලියයි.
 - ඈ) ආයතනය විසින් සේවකයන්ට ඉගනීමට පුදුසු පසුබීමක් නිර්මාණය කිරීමේ ක්‍රියාවලියයි.
- 16). විවිධ මූලාශ්‍රවලින් දත්ත ඒකාබද්ධ කර පුද්ගලයන් පිළිබඳ සවිස්තරණමක තොරතුරු ඇතුළන් විද්‍යුත් ලිපි ලේඛන නිර්මාණය කිරීමට පරිගණක හාවිතා කිරීම හැඳින්වෙන්නේ,
- අ) අනුපිටපත් කිරීම (Duplication) ලෙසයි
 - ආ) Nonobvious Relationship Awareness (NORA) ලෙසයි
 - ඇ) පැනිකඩකරණය (profiling) ලෙසයි
 - ඈ) ඉහත කිසිවක් නොවේ

Index Number

- 17) පහත ප්‍රකාශ අතුරින් නිවැරදි ප්‍රකාශය තෝරන්න.
- අ) අභ්‍යු ක්‍රියාකාරකම හරහා හේ ඉගෙනීම සිදු වන බව නොදැනුවන්ට ලබා ගන්නා දැනුම ප්‍රකාශිත දැනුම වේ.
 - ආ) තොරතුරු මෙන්ම දත්ත ද සංපූර්ණ කළමනාකරණ නීරණ ගැනීමට භාවිත කළ භැක
 - ඇ) දත්ත තොරතුරු බවට පත්කර ලබා ගන්න දැනුම කළමනාකරුවන් තුළ ප්‍රශ්නව ඇති කිරීමට හේතු වේ
 - ඇශ) සංපූර්ණ ප්‍රකාශ කරන මෙන්ම මිනිසුන් අතර පහසුවෙන් බෙදා ගන්නා දැනුම ව්‍යංග දැනුම වේ.
- 18) තොරතුරු පද්ධති වර්ගයක් වනුයේ,
- අ) ගනුදෙනු යැකුසුම් පද්ධති
 - ආ) කළමනාකරණ තොරතුරු පද්ධති
 - ඇ) විධායක තොරතුරු පද්ධති
 - ඇශ) ඉහත සියල්ලම
- 19) සැපයුම් දාම ක්‍රියාවලියේ ආරම්භක අදියර _____ වේ.
- අ) මූලාශ්‍ර ලබා ගැනීමේ අදියර
 - ආ) සංවිධානය කිරීමේ අදියර
 - ඇ) සැලසුම් කිරීමේ අදියර
 - ඇශ) අධ්‍යක්ෂණය අදියර
- 20) සැපයුම් දාම කළමනාකරණයේ අරමුණ _____ වේ.
- අ) නිෂ්පාදන මට්ටම වැඩි කිරීම
 - ආ) සැපයුම සහ ඉල්ලුම කළමනාකරණය සහ ඒකාබද්ධ කිරීම
 - ඇ) නිෂ්පාදනයක් සහ සේවාවන්හි ගුණාත්මකභාවය වැඩි දියුණු කිරීම
 - ඇශ) පාරිභෝගිකයාට තෘප්තිය ලබා දීම
- 21) _____, ඔබට නිෂ්පාදනයක් තෝරා ගැනීමට උපකාර කරයි.
- අ) කාර්යාල ස්වයංක්‍රීයකරණ පද්ධතිය
 - ආ) කළමනාකරණ තොරතුරු පද්ධතිය
 - ඇ) ගණුදෙනු යැකුසුම් පද්ධතිය
 - ඇශ) නීරණ ආධාරක පද්ධතිය

Index Number

- 22). පාරිභෝගික සම්බන්ධතා කළමනාකරණයෙහි සංරච්ඡකයක් නොවන්නේ,
- අ) අලෙවිකරණ ස්වයංක්‍රීයකරණය
 - ඇ) විකුණුම් ස්වයංක්‍රීයකරණය
 - ඇ) බෙදාහැරීම
 - ඇ) කෘතිම බුද්ධිය
- 23) ආයතනික පද්ධති වඩාත් යෝග්‍ය වනුයේ පහත කවර අවස්ථාවකදී ද?
- අ) අපගේ සේවක කුසලතා ගැලපෙන විට
 - ඇ) අප වෙනත් සමාගමක් සමඟ ඒකාබද්ධ වී ඇති විට
 - ඇ) අපට පළපුරුදු කළමනාකරුවන් ඇති විට
 - ඇ) අපගේ සමාගමේ කාර්ය සාධනය ඉහළ ගොස් ඇති විට
- 24) ප්‍රතිවේරස මෘදුකාංගයක් නොවන්නේ මින් කුමක් ද?
- අ) Salesforce
 - ඇ) TotalAV
 - ඇ) Bitdefender
 - ඇ) Intego
- 25) සහයෝගීතා තොරතුරු පද්ධතියක සංරච්ඡකයක් වනුයේ,
- අ) දත්ත
 - ඇ) මෘදුකාංග
 - ඇ) 'අ' සහ 'ඇ' දෙකම
 - ඇ) ඉහත කිසිවක් නොවේ

Index Number

පහත ප්‍රශ්න සඳහා පිළිතුරු, ප්‍රශ්න පත්‍රයේ සපයා දී ඇති ඉඩකඩ තුළ පමණක් සපයන්න.

- 26) නොරතුරු තාක්ෂණය භාවිතයෙන් ව්‍යාපාර ආයතනයක් ලැබා කර ගැනීමට අපේක්ෂා කරනු ලබන ප්‍රධාන උපායමාර්ගික අරමුණු දෙකක් (02) ක් සඳහන් කරන්න.

අ)

ආ)

- 27) නොරතුරු පද්ධතියක මූලික කාර්යභාරය කෙටියෙන් පහදන්න.

.....
.....
.....
.....
.....

- 28) නොරතුරු තාක්ෂණය හා බැඳී සඳාවාරාන්මක ගැටළ මතු කරන ප්‍රධාන තාක්ෂණික ප්‍රවණතාවයන් දෙකක් (02) සඳහන් කරන්න.

අ)

ආ)

- 29) නොරතුරු තාක්ෂණය හා සම්බන්ධ ව්‍යාපාරික ඉදිරි දර්ගනය කෙටියෙන් පහදන්න.

.....
.....
.....
.....
.....
.....

- 30) රු-වාණිජය යනුවෙන් හැඳින්වෙන්නේ කුමක්ද යන්න නිදසුනක් ඇසුරෙන් පහදන්න.

.....
.....
.....
.....

Index Number

31) සම්පූදායික වෙළඳපලට යාපේක්ෂව ඊ-වාණිජතාය වෙනස් විමට බලපෑ ඇති හේතුන් හතරක් (04) කෙටියෙන් පහද්න්න.

- අ)
ආ)
ඇ)
ඈ)

32) තොරතුරු යනුවෙන් හැදින්වෙන්නේ කුමක්ද ?

.....
.....
.....
.....
.....

33) ව්‍යාපාරික සමාගමක ප්‍රධාන ව්‍යාපාරික කාර්යයන් ලැයිස්තුගත කරන්න.

- අ)
ආ)
ඇ)

34) පාරිභෝගික සම්බන්ධතා කළමනාකරණී සංරචක තුනක් (03) නම් කරන්න.

- අ)
ආ)
ඇ)

35) මුරපද කළමනාකරුවන් (Password managers) යනු කවරෙක්ද?

.....
.....
.....
.....

(ලකුණු 02 x 35 = 70)

(I කොටසේ මුළු ලකුණු 70)

II කොටස

ප්‍රශ්න අංක 01

- අ) ඔහුම ව්‍යාපාර ආයතනයකට තරගකාරී වාසි ලබා ගැනීමට තොරතුරු තාක්ෂණය උපයෝගී වන්නේ කෙසේදැයි කෙටියෙන් පහදන්න.

(ලකුණු 04)

- ආ) ධනාත්මක පැතිකඩ පමණක් නොව, සඳුවාරාත්මක බව උල්ලංසනය කරන විට තොරතුරු තාක්ෂණය හා බැඳී සංණාත්මක පැතිකඩක් ද ඇත. ඉහත ප්‍රකාශය සුදුසු උදාහරණ සම්භින් කෙටියෙන් පැහැදිලි කරන්න.

(ලකුණු 05)

- ඇ) තොරතුරු තාක්ෂණයේ දියුණුවන් සමගම ඒ හා බැඳී අවධානම සහ තරජන වලටත් ව්‍යාපාර ආයතන අන් කවරඳාකටත් වඩා අවධානය යොමු කළ යුතුව තිබේ. මෙලෙස තොරතුරු තාක්ෂණය හා බැඳී අවධානම සහ තරජන වලින් ආරක්ෂා වීම සඳහා ආයතනයක් ක්‍රියාත්මක කළ යුතු උපාය මාර්ග තුනක් (03) ක් කෙටියෙන් පහදන්න.

(ලකුණු 06)

(මුළු ලකුණු 15)

ප්‍රශ්න අංක 02

- අ) පාරිභෝගික සම්බන්ධතා කළමනාකරණය යනු කුමක්ද? පාරිභෝගික සම්බන්ධතා කළමනාකරණ තාක්ෂණයේ වර්ග දෙකක් (02) නම කර කෙටියෙන් පැහැදිලි කරන්න.

(ලකුණු 04)

- ආ) සැපයුම දාම කළමනාකරණය (SCM) යනු නිෂ්පාදනයක් නිර්මාණය කිරීම ප්‍රශ්න කිරීම සහ අමුදුව්‍ය ලබා ගැනීමේ සිට නිෂ්පාදනය, සැපයුම සහ අවසාන පාරිභෝගිකයා වෙත බෙදා හැරීම දක්වා ගලා යාමේ ත්‍රියාවලියයි. මෙය සිදුවන ආකාරය පැහැදිලි කරන්න.

(ලකුණු 05)

- ඇ) ආයතනික පද්ධති බොහෝ කළමනාකරණ සංකල්ප, ත්‍යායන් සහ භාවිතයන් තුළ විස්තර කෙරේ. ආයතනික පද්ධතිවල වාසි තුනක් (03) සහ ආයතනික පද්ධතිවල සීමාවන් තුනක් (03) සඳහන් කරන්න.

(ලකුණු 06)

(මුළු ලකුණු 15)

(II කොටසේ මුළු ලකුණු 30)

