



කැලණීය විශ්වවිද්‍යාලය - ශ්‍රී ලංකාව
දුරස්ථ සහ අධ්‍යාපන කේත්දුය
වාණිජ හා කළමණාකරන අධ්‍යාපන පියය

වාණිජ විද්‍යාවේ (විශේෂ) උපාධි පළමුවන වසර පරීක්ෂණය (බාහිර)-2016

2022 - මාර්තු

BCOM E1025 - සූක්ෂම ආර්ථික විද්‍යාව

මුළු ප්‍රශ්න සංඛ්‍යාව : 06

කාලය : පැය 03 දි

මිනුම ප්‍රශ්න පහකට (05) පිළිතුරු සපයන්න.

ප්‍රශ්න අංක 01

අ. සාර්ථක ආර්ථික විද්‍යාව සහ සූක්ෂම ආර්ථික විද්‍යාව අතර වෙනස පැහැදිලි කරන්න.

(ලකුණු 05)

අ. “නිගතම සියලු ආකාරයේ ආර්ථික ගැටුව වලට මූලික වේ.” ඔබ මෙම ප්‍රකාශය සමග එකතු ඇති ප්‍රකාශයට හේතු දක්වන්න.

(ලකුණු 05)

අ. පහත සඳහන් කුමන ප්‍රකාශයන් සත්‍ය ද , අසත්‍ය ද යන්න සඳහන් කරන්න ?

- i. වෙළඳපල යාන්ත්‍රණය මගින් සියලු ආර්ථික ගැටුව විසඳා ගත හැකිය.
- ii. නිෂ්පාදන හැකියා මායිම සම්පත් වැඩිවිමතින් තොරව ඉහළට විතැන් විය හැක.
- iii. ආවස්ථිත පිරිවැය නිෂ්පාදන පිරිවැයට සමාන වේ.
- iv. යෙදුම් මිල අඩුවීම සැපයුම් වකුය වමට විතැන්වීමට හේතු වේ.
- v. බාල හා න්‍යායෝගික සඳහා ඇති ආදායමේ බලපෑම සාණාත්මක වේ.

(ලකුණු 10)

(මුළු ලකුණු 20)

ප්‍රශ්න අංක 02

අ. ඉල්ලමේ වැඩිවීම සහ ඉල්ලම් ප්‍රමාණයේ වැඩිවීම අතර වෙනස කුමක්ද ?

(ලකුණු 05)

අ. සැපයුමට බලපාන මිල නොවන මූලික සාදක ලැයිස්තුගත කර ඒවා සැපයුම් වකුයට බලපාන ආකාරය පැහැදිලි කරන්න.

(ලකුණු 05)

- අ. ඉල්පුමේ ශ්‍රීතය $P = 100 - 5Q$ මගින් නිරුපනය වන අතර, සැපයුම් ශ්‍රීතය $P = 40 + 10Q$ (P යනු මිල සහ Q යනු ප්‍රමාණය) වේ. සමතුලිත මිල සහ ප්‍රමාණය ගණනය කරන්න.

(ලකුණු 04)

- ඉ. සැපයුම් සහ ඉල්පුම් ප්‍රස්ථාර සටහන් හාවිතා කරමින්, ස්වේච්ඡල (sweatshirts) වෙළඳපාල සඳහා පහත සිදුවීම්වල බලපෑම දක්වන්න.
- ලෝර් ජැකට් මිල පහත වැට්ටී
 - අයහපත් කාලගුණීක තත්ත්වය හේතුවෙන් ඉන්දියාවේ කුපු වගාවට හානි සිදුවිය.
 - නවීන රේදී විවිධ යන්ත්‍ර සිපද්ධියෙන් ලැබීම.

(ලකුණු 06)

(මුළු ලකුණු 20)

ප්‍රශ්න අංක 03

- අ. උපරිම මිල පාලනයේ බලපෑම රුප සටහනක් ආධාරයෙන් පැහැදිලි කරන්න.

(ලකුණු 05)

- ඇ. “මිල ඉල්පුම් නම්වතාව අර්ථ දැක්වෙන්නේ හාන්ඩියක මිල වෙනස් විමට ඉල්පුම් ප්‍රමාණය ප්‍රතිවාර දැක්වීමේ මට්ටම ලෙසය.”
- හාන්ඩියක් සඳහා වන ඉල්පුම් නම්වතාව මැනීමට යොදා ගනු ලබන ලක්ෂ හා වාප නම්වතාව අතර වෙනස පැහැදිලි කරන්න.
 - පහත පරිදි ඉල්පුම් වගුවක් ලබා දී ඇතැයි සිතමු.

මිල (රු.)	5	10	15	20
ප්‍රමාණය (රු.)	10	20	30	40

රුපියල් 15 සිට 10 දක්වා මිල පහත වැට්ටීම සඳහා වන ලක්ෂ සහ වාප නම්වතාව ගණනය සෞයන්න.

(ලකුණු 05)

- ඇ. මිල ඉල්පුම් නම්වතාවය තීරණය කරන සාධක පැහැදිලි කරන්න.

(ලකුණු 05)

- ඉ. පහත සංකල්ප පැහැදිලි කරන්න.

- හරස් ඉල්පුම් නම්වතාව සහ ආදායම් ඉල්පුම් නම්වතාව
- සැපයුම් මිල නම්වතාවය

(ලකුණු 05)

(මුළු ලකුණු 20)

ප්‍රශ්න අංක 04

- අ. මිල සහ නිමුවුම නිර්ණය සම්බන්ධයෙන් කතිපයාධිකාරී (oligopoly) වෙළඳපොලක්, ඒකාධිකාරී වෙළඳපොලෙන් වෙනස් වන්නේ කෙසේ ද?

(ලකුණු 05)

- ආ. ඒකාධිකාරී තරගයේ නිෂ්පාදන ප්‍රශ්නයෙන් (product differentiation) වැදගත්කම කුමක් ද?

(ලකුණු 05)

- ඇ. ඒකාධිකාරී තරගකාරීන්වය කුල සාමාන්‍යයෙන් දිගුකාලීනව එම කර්මාන්තය කුල ඇති ආයතන සාමාන්‍ය ලාභයක් උපයනු ලැබේ. මෙම ප්‍රතිඵලය වෙනස් කළ හැකි සාධක කුනක් විස්තර කරන්න.

(ලකුණු 05)

- ඉ. ප්‍රචාරණය බොහෝ විට කතිපයාධිකාරී (oligopoly) වෙළඳපෙනු පවතින නමුත් පූර්ණ තරගකාරී සහ පූර්ණ ඒකාධිකාරය කුල නොපවතින්නේ මන්දුයි පැහැදිලි කරන්න.

(ලකුණු 05)

(මුළු ලකුණු 20)

ප්‍රශ්න අංක 05

- අ. පරිපූර්ණ තරගයක් යටතේ සමාගමක කෙටි කාලීන සහ දිගු කාලීන සමතුලිතතාවය අතර වෙනස් විස්තර කරන්න.

(ලකුණු 05)

- ආ. “ඒකාධිකාරී තරගය යනු පරිපූර්ණ තරගය සහ ඒකාධිකාරය අතර මැදි තත්ත්වයකි”. මෙම ප්‍රකාශය පැහැදිලි කරන්න.

(ලකුණු 05)

- ඇ. “පරිපූර්ණ තරගකාරී කර්මාන්තයක, සමාගමක් කෙටිකාලීනව සමතුලිතතාවයේ පවතින්නේ එහි $AC = AR = MR = MC$ විට පමණි.” සාකච්ඡා කරන්න.

(ලකුණු 05)

- ඉ. “ඒකාධිකාරී සමාගමක් භාණ්ඩ නිෂ්පාදනය හා විකිණීමේ නිරපේක්ෂ බලය සැක්ති විදින බැවින්, රජය විසින් ඒකාධිකාරය බිඳ දම්මීන් තරගකාරී සමාගම් ඇති කළයුතු යැයි සම්භරු විශ්වාස කරති.” මෙම ප්‍රකාශය සාකච්ඡා කරන්න.

(ලකුණු 05)

(මුළු ලකුණු 20)

ප්‍රශ්න අංක 06

- අ. “නමුතා වකුයක හාන්ඩ දෙකක් පරිභේදනය කිරීමෙන්, සමාන උපයෝගිකාවක් හෝ තැප්තියක් ලබා දෙන සංයෝගනයන් නියෝගනය කරන ලක්ෂා වල පිහිටීම ලෙස අර්ථ දැක්විය හැක”.
- i. සාමාන්‍ය හාන්ඩ දෙකක් සඳහා උපයෝගිකා වකුයක ප්‍රධාන ලක්ෂණ මොනවාදී ?
(ලකුණු 05)
- ii. ක්‍රම සූචක උපයෝගිකා සංකල්පය , සංඛ්‍යා සූචක උපයෝගිකා සංකල්පයන් වෙනස් වන්නේ කෙසේද ?
(ලකුණු 05)
- ඇ. පහත සඳහන් වියදුම් සංකල්ප අතර වෙනස පැහැදිලි කරන්න.
- i. ප්‍රත්‍යක්ෂ සහ ව්‍යාපෘති පිරිවැය (Explicit and implicit cost)
ii. ආවස්ථික පිරිවැය සහ ව්‍යාපෘති පිරිවැය (implicit)
iii. ISO Quants වතු සහ ISO පිරිවැය
(ලකුණු 10)
(මුළු ලකුණු 20)